



## CONTACTEZ - NOUS

CONSEILS POUR VOTRE DEMANDE  
DE FINANCEMENT & INSCRIPTIONS



**IFCAF**  
05 59 43 91 72  
contact@ifcaf.fr  
www.ifcaf.fr



**ODACE**  
05 59 19 12 10  
contact@odace-soule.com  
www.odace-soule.com



**INDAR  
DÉVELOPPEMENT**  
05 59 65 69 10  
accueil@indar-eco.com  
www.indar-eco.fr



FORMATIONS JANVIER - MARS 2026



COMMERCE ARTISANAT TOURISME  
AGRO ALIMENTAIRE SERVICES INDUSTRIE

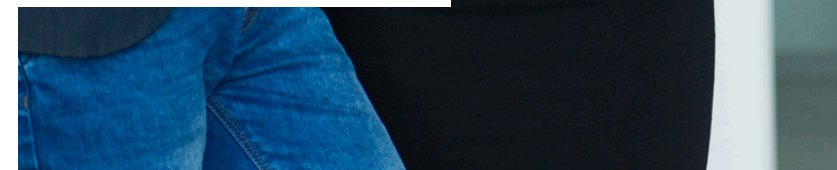


## FORMATIONS BASSE NAVARRE SOULE

FORMAKUNTZAK  
BAXE NAFARROA XIBEROA

Chefs d'entreprise, Créateurs,  
Dirigeants, Salariés

**ACTUALISEZ VOS COMPETENCES**



## LES FORMATIONS



### COMMUNICATION MANAGEMENT RH

#### CLÉS DU BIEN ETRE ET DE LA PERFORMANCE EN ENTREPRISE - 14H

Jean Luc Prat - IFCAF

26/27 JANVIER 2026 : 9H - 12H30 / 14H - 17H30 \\ SAINT PALAIS

- Renforcer la connaissance de soi et la gestion de ses émotions
- Stratégies de motivation, engagement et contrôle de l'attention
- Les outils clés de la préparation mentale

840€ HT

#### MANAGEMENT ET LEADERSHIP - 14H

Jean Luc Prat - IFCAF

16/17 FÉVRIER 2026 : 9H - 12H30 / 14H - 17H30 \\ SAINT JEAN LE VIEUX

- Principes fondamentaux du management et compétences managériales
- Leadership positif et performance durable

840€ HT

**IFCAF : L'INSTITUT DE FORMATION À LA COMMUNICATION & À L'ANALYSE FINANCIÈRE**  
"Au service du développement de votre entreprise"



#### SOFT SKILLS : 10 COMPÉTENCES COMPORTEMENTALES PROFESSIONNELLES CLÉS - 7H

Jean Luc Prat - IFCAF

16 MARS 2026 : 9H - 12H30 / 14H - 17H30 \\ GOTEIN LIBARRENX

- Développer ses compétences en communication
- Renforcer son agilité, prise d'initiative et son autonomie en entreprise
- Faire preuve d'un état d'esprit professionnel positif en phase avec des valeurs d'éthique et d'intégrité

420€ HT

#### ACCUEIL VENTE RELATION CLIENT : LES CODES DE L'EXCELLENCE - 14H

Jean Luc Prat - IFCAF

30 MARS 2025 : 9H - 12H30 / 14H - 17H30 \\ SAINT JEAN LE VIEUX

- Professionnaliser l'Accueil La Vente et la Relation client pour donner une image de haute qualité
- Maîtriser les clés de l'accueil physique en intégrant la relation client
- Intégrer le sens du service et maîtriser ses émotions lors des échanges clients

420€ HT



**Qualiopi**  
processus certifié  
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE  
ACTIONS DE FORMATION